

VACATURE: ACCOUNTMANAGER M/V

Algemeen.

Voor onze opdrachtgever, zijnde een sterk groeiende organisatie op de zakelijke markt, willen wij in contact komen met mensen die geïnteresseerd zijn in het persoonlijk verkopen. Als accountmanager adviseer en verkoop je diverse producten en diensten en beheer je een eigen rayon waarbinnen je verantwoordelijk bent voor het genereren van een vooraf afgesproken omzet. De producten bestaan hoofdzakelijk uit telecomproducten, fleetmanagement (o.a. tracking & tracing, navigatie, black box, fiscaal box) en beveiligingstechniek (alarm- en camerasystemen). Door een in het verleden bewezen commercieel concept zullen de werkzaamheden individueel maar ook in teamverband verricht worden. Acquisitie, persoonlijke verkoopgesprekken, commerciële trainingen en telefonische verkoop / afspraken maken behoren tot de taken. Hoofdzakelijk ben je actief in de buitendienst. Open en eerlijke communicatie wordt gezien als belangrijke tools voor succes. Daar onze opdrachtgever zeer ondernemende uitbreidingsplannen heeft, ontstaan er ook goede doorstroommogelijkheden binnen het sales team. Geschikte medewerkers kunnen doorgroeien tot aan agentschapsdirecteur.

Arbeidsvoorwaarden.

Het aantal vaste arbeidsuren bedraagt gemiddeld 40 uur per week.
Kandidaten komen direct bij onze opdrachtgever in dienst.

Werkplek.

Er worden voor 2 agentschappen (Ridderkerk en Uithoorn) kandidaten gezocht, waardoor de werkplekken in de provincies Zuid- en Noord-Holland gelegen zijn.

Werktijden.

Kantoortijden.

Minimum eisen.

- In bezit van rijbewijs B en eigen vervoer;
- Goede beheersing van de Nederlandse taal in woord;
- Representatief en verzorgd uiterlijk,
- Sterk doorzettingsvermogen en resultaatgericht.
- Onbesproken gedrag,
- Ervaring niet noodzakelijk.

Geïnteresseerden kunnen hun volledige cv op onderstaande wijze aan ons kenbaar te maken.

- Per e mail : frankvdam@secuall.nl

- Per post : Secuall Services B.V.
Deventerweg 8
2994 LD BARENDRECHT